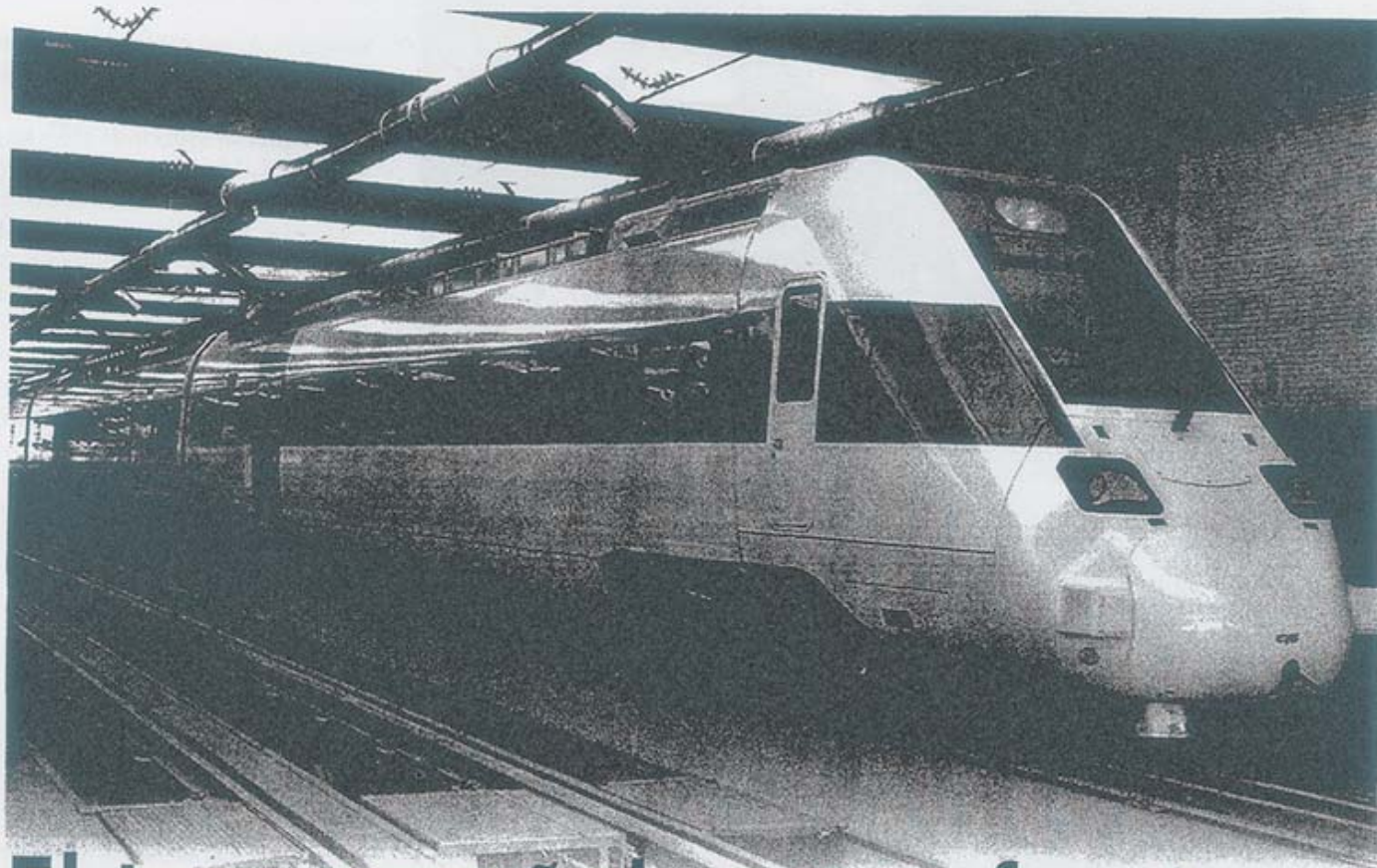


Ferroviario



El tren español rompe fronteras

La industria española de ferrocarriles, que realiza ya una tercera parte de sus ventas en los mercados exteriores, amplía su estrategia de internacionalización hacia los grandes proyectos de infraestructuras de Rusia y América Latina.

Moneda Única
Lope Santamaría

Cuando aún resuenan los ecos de la inauguración de la línea de Alta Velocidad Madrid-Toledo y mientras en varios puntos de la geografía española siguen su curso los proyectos y obras de nuevas líneas que revolucionarán las comunicaciones internas en un futuro inmediato, las empresas del sector ferroviario espa-

ñol se convencen cada vez más de que el mercado nacional se les está quedando pequeño y empiezan a lanzar sus redes hacia otras nuevas oportunidades repartidas por todo el Mundo.

La experiencia y calidad de las empresas españolas en este ámbito no ha pasado desapercibida para nadie: ni para la Administración Comercial, que apoya intensamente los esfuerzos de los empresarios para triunfar en el exterior; ni para los responsables de infraestructuras de los muchos países que apuestan decididamente por el ferrocarril español.

Los esfuerzos del sector, que ya han permitido la firma de importantes compromisos y contratos en países como Turquía, Rusia, Hungría o Argelia, se dirigen ahora a intensificar su presencia en América Latina, para lo que los empresarios españoles han mantenido negociaciones, entre los días 27 de noviembre y 3 de diciembre, con delegaciones de responsables de infraestructuras de Brasil, Chile y

México, con el objeto de conocer "in situ" la oferta española.

La visita, organizada por el Instituto Español de Comercio Exterior (ICEX) y la Asociación Española de Fabricantes Exportadores de Material, Equipos y Servicios Ferroviarios (MAFEX), permitió a los empresarios españoles abrir vías de cara a contratos y adjudicaciones en proyectos de tanta magnitud como la línea de ferrocarril suburbano Buenavista-Cuatitlán, en México DF, que consiguió el pasado mes de agosto un consorcio español liderado por CAF y del que también formaban parte ADIF, OHL, Elecnor, Ineco, Indra y Alcatel.

Las 26 compañías españolas que pertenecen a MAFEX facturaron durante el ejercicio de 2004 más de 2.750 millones de euros, de los que 904 millones llegaron como consecuencia de contratos fuera de España. Por eso, la apuesta cada vez mayor de la industria ferroviaria española por los mercados internacionales no se limita a Latinoamérica.

tienen puestos también sus ojos en otros mercados de todo el mundo.

Prueba de ello fueron las Jornadas Técnicas sobre Ferrocarril de Alta Velocidad que se celebraron en Madrid del 24 al 28 de octubre, convocadas con el objetivo de reforzar e intensificar la implantación internacional de las empresas españolas del sector ferroviario.

En ellas estuvieron presentes treinta representantes de proyectos de alto nivel de países con situaciones de sus infraestructuras tan variadas como Estados Unidos, Francia, Rusia, Brasil, Turquía, Rumanía, Portugal, Serbia y Montenegro, Argelia o Polonia, que pudieron contactar con las más de cuarenta empresas españolas de distintos ámbitos que participaron en ellas, entre ellas ingenierías, fabricantes de equipamiento para túneles e infraestructura de vía, suministradores de material rodante, empresas de equipamiento eléctrico, telecomunicaciones y señalización, así como los principales grupos constructores civiles.

Tanto estas jornadas como la visita de responsables de infraestructuras latinoamericanas se enmarcan dentro de una estrategia de internacionalización que se intensificará

aún más el próximo año, con actividades como la visita a España de una delegación procedente de Turquía y una

serie de misiones comerciales que llevarán a los empresarios españoles participantes a Chile, Colombia, México, Venezuela, Estados Unidos, Canadá e India.

El sector del ferrocarril es uno de los incluidos por la Secretaría de Estado de Turismo y Comercio en el Plan de Internacionalización de Sectores con Alto Contenido Tecnológico, una iniciativa nacida a mediados del año pasado que pretende incrementar la presencia en el mundo de empresas españolas de sectores como la energía, las infraestructuras, el medio ambiente o la innovación industrial y mejorar la percepción por debajo de la realidad que se tiene en el mundo de los productos tecnológicos españoles.

El corredor de alta velocidad de Moscú a San Petersburgo, nuevo reto del sector

Lejos de considerar la adjudicación de Turquía como un logro aislado, el sector del ferrocarril sigue planteándose nuevos retos y, entre otros proyectos, ha puesto la vista en el futuro corredor de alta velocidad entre Moscú y San Petersburgo. El interés en este proyecto es tan grande que incluso el Ministerio de Industria, Turismo y Comercio se ha comprometido a financiar el estudio de viabilidad que el Ministerio de Transportes de Rusia realizó para la ejecución de la línea.

El mercado ruso

El corredor de alta velocidad entre Moscú y San Petersburgo es la joya de la corona entre las oportunidades de negocio que supone para las empresas que



→ Tren Talgo en servicio con la compañía estadounidense Amtrak.

El Plan pretende reivindicar la calidad y la experiencia de las empresas de estos sectores en grandes proyectos, a las que cada vez con más frecuencia se une el reconocimiento por parte de los propios responsables de los concursos, que se ha hecho patente en recientes adjudicaciones. Un ejemplo de ello llegó recientemente desde Turquía, donde CAF se adjudicó la construcción y suministro de 10 trenes de Alta Velocidad por un valor de 180 millones de euros. La electrificación de la línea Ankara-

Estambul había sido previamente adjudicada, además, a un consorcio liderado por Obrascón Huarte Lain (OHL).

trabajan en el sector la creación y modernización de las infraestructuras rusas. Para ello, el ICEX ha creado, dentro del Plan de Internacionalización de Sectores con Alto Contenido Tecnológico, un Plan de Infraestructuras Rusia 2005-2007, que pretende poner a las empresas españolas en la mejor posición de partida posible para que aprovechen los 133 millones de euros que el gobierno ruso destinará hasta el año 2010 para la modernización de las infraestructuras del país.

Los responsables del ICEX pretenden que este plan sirva para que las empresas españolas de sectores como la ingeniería, construcción y equipamiento para infraestructuras puedan tener garantías de acceder a proyectos como, además del corredor de Alta Velocidad, la autopista de peaje entre Moscú y San Petersburgo, las obras de carreteras de circunvalación en ambas ciudades y la modernización del aeropuerto internacional de Moscú Shermetyevo.

Por este motivo el ICEX está colaborando ya con el Ministerio de Transportes de Rusia para desarrollar el marco legal relativo a las concesiones de las infraestructuras, el desarrollo de instrumentos financieros para articular la participación del sector privado en su financiación, en la formación de funcionarios y la realización conjunta de jornadas y seminarios.

Pero el esfuerzo de las instituciones españolas no se limita únicamente al →

apoyo a las empresas que quieren hacerse con parte de la tarta del mercado ruso de las infraestructuras públicas, sino que también se ha dirigido a la formación en aspectos como la financiación de los proyectos y la colaboración con el sector privado de los propios funcionarios del Ministerio de Transportes de Rusia por parte de Técnicos de la Fundación Agustín de Betancourt, de la Universidad Politécnica de Madrid. Esta colaboración, además de su sentido formativo, permitirá instruir a los funcionarios rusos sobre los modos de trabajar de las empresas españolas y facilitará la penetración en el mercado ruso de empresas españolas dedicadas a la promoción, gestión y financiación de infraestructuras públicas.

El Plan Rusia es apenas uno de los contenidos dentro del Plan de Internacionalización de Sectores con Alto Contenido Tecnológico que persigue favorecer la internacionalización de sectores como las telecomunicaciones y tecnologías de la información, energía, medio ambiente o innovación industrial.

Hungría y Argelia

No obstante, pese a que los casos de México, Rusia y Turquía son en este momento los más emblemáticos, el sector ferroviario español tiene puestos los ojos en otros proyectos repartidos por varios continentes, con especial atención a los proyectos de infraestructuras de ferrocarriles en Europa del Este y el Norte de África. Así, en Hungría, el Administrador de Infraestructuras Ferroviarias (ADIF) fue la sociedad adjudicataria de un proyecto de hermanamiento con los Ferrocarriles Húngaros (MAV) financiado por la Comisión Europea. El objetivo de este acuerdo es optimizar el mantenimiento de las infraestructuras y mejorar la eficiencia en la gestión del tráfico de trenes de dichos ferrocarriles.

También en Argelia, varias ingenierías españolas como SENER y GETINSA, han firmado contratos de diseño y proyecto de líneas de metro con el Gobierno argelino, que ya compró a CAF coches de metro por valor de 102 millones euros. ■